

Business Developer (6 months Internship)

Cloudeasier, c'est le **cost killer du cloud**. Startup créée en 2019 par Aymeric et Sébastien, Cloudeasier est une structure spécialisée dans le **FinOps**, c'est-à-dire la réduction des coûts cloud public de ses clients. Nous offrons à nos clients des services de **consulting** pour comprendre, appréhender et maîtriser les mécanismes de facturation du cloud public, puis, pour implémenter tout ce qu'il faut pour tirer le meilleur parti du cloud.

Mais Cloudeasier, c'est aussi une **application : Un véritable comparateur de prix du cloud**. Capable de réaliser les simulations financières des plateformes de nos clients sur les principaux cloud provider, partout dans le monde, instantanément, et de trouver les meilleures offres dans un catalogue de millions de prix.

Rejoins-nous si :

- Quand tu entends parler d'Amazon, tu penses avant tout à AWS
- Tu aimes les chiffres. Parler d'argent n'est pas un tabou
- Le concept de ROI évoque autre chose que Game of Thrones
- Tu es capable d'avoir des débats passionnés sur les différences entre AWS, GCP et Azure
- Tu aimes la relation client
- Tu souhaites connaître l'adrénaline de l'hyper croissance d'une startup

Description

Rattaché directement au CEO, tu seras responsable de l'acquisition de nouveau client pour Cloudeasier. Tu seras en charge le cycle business de A à Z (de la prospection client jusqu'au lancement du projet.) Dans le détail :

- Growth Hacking
- Chasse et identification de prospect
- Prise de contact avec les prospects identifiés
- Présentation de l'offre de Cloudeasier avec les fondateurs
- Cadrage du besoin client
- Réalisation de la proposition commerciale
- Soutenance
- Négociation et contractualisation

Qualifications

- Ecole de commerce ou d'ingénieur (3ème, 4ème, 5ème année)
- Première expérience réussie dans la vente B to B dans le domaine IT

Hiring organization

Cloudeasier

Employment Type

Internship

Industry

IT

Job Location

5-9 Rue de l'industrie, 93200, St Denis, France

Valid through

30 April 2021

- Une expérience dans le domaine du cloud est un plus
- Bonne maîtrise de l'anglais et du pack office
- Autonome, Force de proposition, et excellent sens du contact.
- Dynamique, pédagogue, et très bonne présentation orale et écrite
- Tu es un vrai geek ! Un vrai de vrai.
- Tu es avide d'incentive

Rejoindre Cloudeasier en tant que Consultant Cloud Finance, c'est l'assurance d'apprendre un métier d'avenir et stratégique, celui de FinOps, auprès des experts français du domaine.

Contacts

aymeric@cloudeasier.com